

Das Suchen hat ein Ende – Wernli Immobilien AG

Wer sucht, der findet. Wer kennt ihn nicht, diesen Spruch?
Sind Sie womöglich auf der Suche nach einer Liegenschaft? Einem neuen Eigenheim, einer Garage, einem Restaurant, einem Schloss gar? Oder haben Sie selber ein Objekt zum Verkauf oder ein zu bebauendes Stück Land aus einer Erbschaft? In jedem dieser Fälle und vielen mehr kann die Antwort besten Gewissens so lauten: **Wernli Immobilien AG.**



Wernli Immobilien. Ein Begriff nicht erst seit gestern. Seit über 30 Jahren, 35 um genau zu sein, wirbelt der KMU-Betrieb in Hunzenschwil mit sehr viel Fachkompetenz in allen Hoch- und Tiefbaulagen der Baubranche gehörig Staub auf. Begonnen hat alles mit einem Hobby von Werner Wernli. Er war damals einer der ersten Makler überhaupt. Später kamen Tochter Caroline plus deren Ehemann Reinhard Schlatter in die Firma. Ein klassisches Familienunternehmen.

Vorreiterrolle mit Vorbildcharakter

Das innovative und sympathische Dreigestirn lenkt den Alltag noch heute oft mit dem Pioniergeist von damals. Ja, man hat nicht selten eine Vorreiterrolle inne und wird nie müde, neue Wege auszuprobieren; vor allem auch im Bereich Marketing/Werbung. PR-Berichte wie dieser hier zählen zum

Das sympathische Team von Wernli Immobilien: Caroline Schlatter, Werner Wernli und Reinhard Schlatter.

A und O. Aber auch Plakataushänge an guten Spots oder in letzter Zeit vermehrt Buswerbung machen viel aus. Die Wernli Immobilien AG war seinerzeit auch federführend, als man mit bebilderten Dossiers zu arbeiten begann oder als das Internet-Zeitalter anbrach. Vorbildcharakter inklusive.

Klein aber oho – und «all in»

Das kleine, aber sehr effiziente Unternehmen ist hauptsächlich im Aargau tätig. Es gab oder gibt zudem Objekte in Regionen wie z. B. Tessin, Luzern oder Solothurn. Zum Kerngeschäft gehört alles rund ums Bauen.

Selber bauen, vermitteln, verkaufen. Und das mit Know-how und Erfahrung, wie man es selten antrifft. Und mit bestens bewährten Handwerksbetrieben an der Hand, wenn es ums Bauen geht. Das Rundum-Angebot umfasst alles von A bis Z. Der Bereich Liegenschaftsverkauf beinhaltet auch Schätzungen, Behördenkontakte, Notariatsbesuche usw. ... bis zur Schlüsselübergabe. «All in.»

Nichts ist unmöglich

Auch Sonderfälle schärfen den Sachverstand und bringen die Familie in ihrem vorwärts gerichteten Tun definitiv immer weiter. Wir reden da beispielsweise von Veräusserungen von Landwirtschafts- oder Gastronomiebetrieben, vielleicht von in die Jahre gekommenen Mehrfamilienhäusern, von Garagen oder auch mit Dienstbarkeiten belastetem Bauland. Solche Objekte verkauft man nicht von heute auf morgen. Da ist es von Vorteil, einen wirklich kompetenten Partner mit topseriöser Beratung an der Seite zu wissen. «Geht nicht» gibt's eigentlich nicht.

Erkenntnis und Fazit

Dennoch: Wichtig in jedem Fall ist die Sache mit der Chemie und dem Vertrauen. Es muss alles stimmen zwischen Auftraggeber und Auftragnehmer. Lieber mal einen Auftrag ausschlagen, als Kompromisse eingehen, welche dem exzellenten Ruf der Firma eher schaden würden. Weniger ist manchmal mehr. Wie dem auch sei, Sie erinnern sich? Wer sucht, der findet. Das Suchen hat ein (oft logisches) Ende – Wernli Immobilien.

wernli immobilien

DAS SUCHEN HAT EIN ENDE.

www.wernli-immo.ch

30
SEIT ÜBER
30 JAHREN



Verkaufsmandate
Kauf und Verkauf von Liegenschaften
5502 Hunzenschwil
Telefon 062 897 29 04

wernli immobilien

Wernli Immobilien AG

Oberdorfstrasse 10, 5502 Hunzenschwil

Telefon +41 62 897 29 04

E-Mail info@wernli-immo.ch

www.wernli-immo.ch